

Os 7 passos de compra “Strategic Sourcing” (material resumido assimilado do conceito aplicado por multinacionais americanas presente globalmente).

André Lima (março/ 2022)

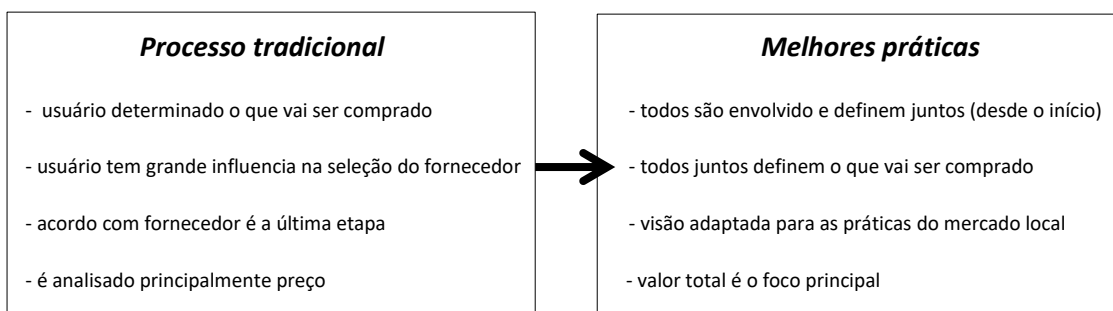
STRATEGIC SOURCING

Strategic Sourcing abrange todo processo (desde análise geral dos números até a negociação final) visando obter o melhor resultado, dessa forma são adotados processos sistêmicos para redução do custo total para bens e serviços mantendo níveis de qualidade, tecnologia e controles (visão estratégica, ampla e crítica).

IMPORTÂNCIA DO STRATEGIC SOURCING PARA COMPANHIA:

A redução no custo da compra impacta diretamente o lucro: volume de negócios & custo da compra.

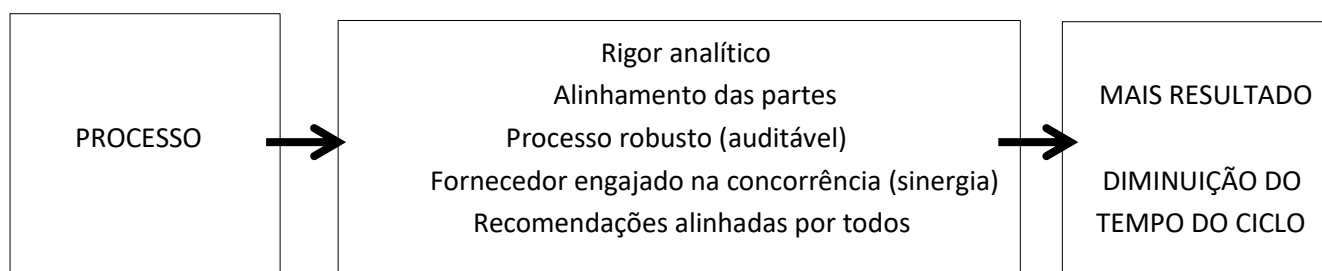
PROCESSO TRADICIONAL & NOVAS E MELHORES PRÁTICAS



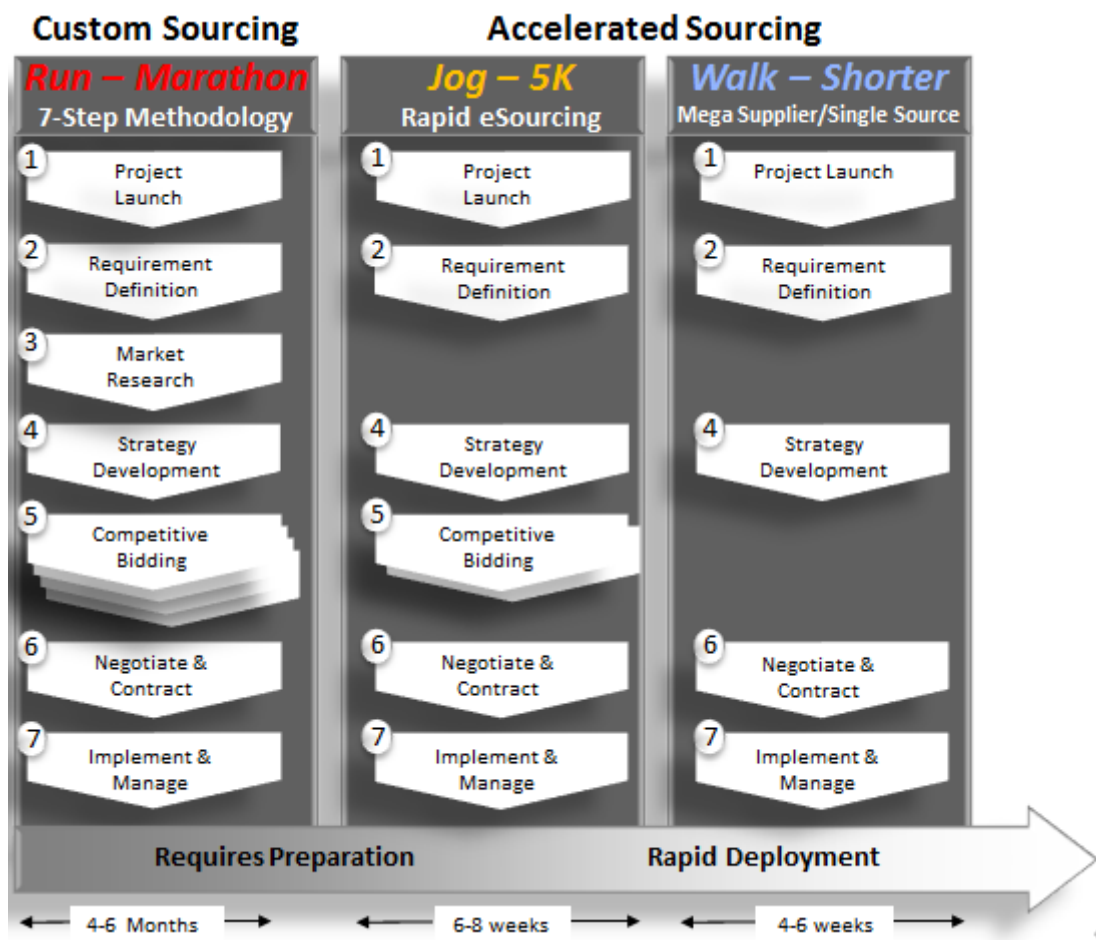
CINCO PRINCÍPIOS QUE GUIAM A APLICAÇÃO DO MÉTODO DO STRATEGIC SOURCING:

- 1- Deixar claro o relacionamento entre comprador e vendedor;
- 2- Envolver as partes interessadas na estratégia garantindo os alinhamentos e que todos estejam em sinergia;
- 3- Desenvolver soluções baseadas na dinâmica empresarial;
- 4- Utilizar diferentes táticas de compra e
- 5- Realizar mudanças/ melhorar sempre.

CHAVES DE DIREÇÃO E BENEFÍCIOS DO STRATEGIC SOURCING:



PROCESSO OPERACIONAL STRATEGIC SOURCING:



OS 7 PASSOS DE COMPRA

- 1-) Projeto
- 2-) Definição de requisitos
- 3-) Pesquisa de mercado
- 4-) Estratégia de desenvolvimento
- 5-) BID
- 6-) Negociação e contrato
- 7-) Implementação & Gerenciamento